



TRAIT D'UNION

La Newsletter des adhérents GROUPE ONE

Numéro 27 - Mai 2019

ÉDITO 
par Fabrice Martinez

RAC 0 : J-245 !

Le compteur tourne... 8 mois nous séparent de la mise en place du dispositif « 100% santé », et les questions de nos opticiens se font plus précises. Les prises de conscience sont en cours, et la majorité d'entre vous a déjà intégré le fait que cette « nouvelle donne » va les obliger à revoir profondément leur fonctionnement.

Au-delà des échanges quotidiens que vous avez avec nos Délégués, les équipes dirigeantes de GROUPE ONE rencontrent régulièrement les fabricants de verres et de montures. Comme nous le clamons depuis près de 3 ans maintenant, lors de la mise en place de notre nouveau positionnement, le commerce, au sens noble et complet du terme, sera le facteur clé de la réussite. Les fabricants nous rejoignent sur ce point, et valident le fait que dès le mois de janvier 2020, l'opticien devra maîtriser 2 aspects du processus de vente : la découverte complète des besoins du porteur, et l'argumentation factuelle du contenu de ses 2 paniers, le A comme le B.

Notre engagement à vous accompagner pas à pas dans cette évolution majeure du métier, est total et quotidien. Nous continuons à vous alimenter ce mois-ci avec un nouveau volet de notre « Livre Blanc du RAC 0 ». Il concerne la construction de votre offre montures destinée à alimenter le panier A. Au-delà des recommandations, GROUPE ONE va plus loin, avec une offre produit exclusive, que vous trouverez en page 2 de ce Trait d'Union. Parce qu'il n'est jamais trop tôt pour être prêt, profitez dès maintenant de cette opportunité, pour vous préparer, et disposer des montures adaptées au dispositif « 100 % Santé ».

GROUPE ONE est le seul acteur du marché à mettre en place un processus d'accompagnement complet sur le RAC 0. Cette démarche illustre notre engagement à aider les opticiens indépendants, en leur fournissant des solutions pragmatiques,

des documents simples et lisibles, utilisables au quotidien. Vous pouvez également compter sur la présence de nos équipes commerciales et techniques, pour tout besoin d'analyse et de support « sur mesure ».

Il est encore temps de commencer à préparer janvier 2020. Faisons du RAC 0 une opportunité de différenciation et de création de valeur !



Fabrice MARTINEZ
Directeur des Opérations



**NOUVEAUTÉ
GROUPE ONE**

**CETTE PLV SERA JOINTE
À TOUTE COMMANDE
DE COMPLÉMENTS
ALIMENTAIRES"**



Compléments alimentaires spécifiques, riches en nutriments essentiels pour la vision. Selon leur formulation, ces compléments alimentaires soulagent la sensation de sécheresse, optimisent la vision de nuit ou bien encore favorisent la protection de la rétine contre le stress oxydatif.





L'OBLIGATION DU PANEL MONTURES DANS LE 100% SANTÉ. UNE RÉALITÉ, DES FAITS, DES OPPORTUNITÉS...

La réforme : l'opticien proposera 54 montures réparties en 34 adultes (17 modèles en 2 coloris maxi) et 20 modèles enfants (10 références en 2 coloris maximum). Ces montures devront faire l'objet d'une garantie casse de 2 ans (limitée à un seul changement sur la période). La facture devra stipuler la marque, le modèle et le nom du fabricant ou du distributeur.

Prix imposé : 30 € maxi TTC, 25 € HT. Facing : libre au sein de votre stock ou en achat annexe.

1^{er} fait : si le point de vente est destiné EXCLUSIVEMENT à la vente d'équipements pour les enfants (jusqu'à 16 ans) d'une part ou pour les adultes d'autre part, les seules obligations de proposition de lunettes correspondant au public visé seront applicables.

2^{ème} fait : sur l'ensemble de « primo-ayant-droit » attendu, plus de 550 000 seront des presbytes, plus de 700 000 seront des jeunes jusqu'à 18 ans (l'enfant bien équipé est un fort vecteur de fidélisation de la famille en général). Orientez donc votre choix sur des modèles adaptés à leur tranche d'âge sachant qu'à partir de 14 ans, les porteurs ados se tournent vers des modèles adultes.

3^{ème} fait : répartis sur environ 12 500 magasins, l'accroissement volume sera notable et plus difficilement absorbable par les petites structures (temps de l'accueil, temps du choix, temps administratif, temps atelier, seul le dernier étant incompressible sauf avec un recours au télé-détourage, formule très étudiée par tous les verriers à l'heure actuelle). Les fournisseurs et partenaires professionnels s'entendent sur une probabilité de croissance volumique sur deux ans d'environ 100 équipements par magasin.

Découvrez la totalité de cette fiche pratique,
avec votre facturation d'avril

COMPOSEZ VOTRE COLLECTION « PANIER A » :

OFFRE EXCLUSIVE RAC 0 : MONTURES ATTITUDE

Uniquement sur bon de commande !

ATTITUDE Classic <i>des montures adaptées au port prolongé et aux progressifs</i>		Cible	homme et femme / senior	
		Matière	métal	
		Prix d'achat unitaire	x1 = 11,90€	x10 = 9,90€
ATTITUDE Titane <i>la légèreté et le confort du titane (flex)</i>		Cible	homme et femme / adultes	
		Matière	titane	
		Prix d'achat unitaire	x1 = 17,90€	x10 = 14,90€
ATTITUDE Fashion <i>des plaques typées créateur et des formes tendances</i>		Cible	homme et femme	
		Matière	acétate	
		Prix d'achat unitaire	x1 = 10,90€	x10 = 8,90€



Lunettes prêtes à porter
Offre du 1^{er} au 31 mai 2019

Montage 1^{ère} et 2^{ème} paire offert sur les
montures de la nouvelle **collection Métal**

N'hésitez pas à contacter votre équipe Optiswiss
pour toute information complémentaire.



www.optiswiss.com

optiswiss[®]
original since 1937

Optiswiss France SARL • T. +33 (0)3 89 89 42 00 • F. Azur 0810 861 897 • info@optiswiss.ch

Promotion Lentilles couleurs

Jusqu'au 15 juin 2019

Alcon

Dynamisez vos marges sur vos ventes de Lentilles de Couleur



Palier 1
30 boîtes*

Remise complémentaire⁽¹⁾

7%

+ 15 pochettes et miroirs

Palier 2
60 boîtes*

Remise complémentaire⁽¹⁾

10%

+ 30 pochettes et miroirs

CADEAUX CONSOMMATEUR



1 pochette & 1 miroir assorti*

OFFERTS

ENVOYÉS DIRECTEMENT EN MAGASIN PAR ALCON POUR 2 BOÎTES* ACHETÉES

* Voir conditions auprès de votre service commercial Groupe One.

(1) Remise accordée en complément des conditions habituelles.

OSMOSE

POLAR CLIP

Monture + Clip magnétique Polarisé

Conçue pour s'adapter à toutes les activités **grâce à sa technologie avec aimant invisible** qui transforme une simple lunette de vue en une solaire polarisée ou une lunette de protection contre la lumière bleue **grâce à l'option Clip Blueblock**.

MONTABLE À LA VUE



Fabriquée en **Ultem**, elle offre une résistance et une légèreté sans égal ainsi qu'un look contemporain et un confort en toute circonstance.



Chaque Clip **Polarisant** est livré avec sa pochette.



1 étui coque et 1 microfibre assortis **sont offerts avec chaque lunette**.

Matériau Ultem (SPX)



Un Clip **Blueblock** filtrant la Lumière Bleue est disponible en option sur commande.

P.U Net HT

34,90€

Prix de Vente Public Constaté

149€

Marge nette HT

89,27€ / 71,9%

Sur bon de commande ou sur le site !
Pour les autres promotions, contactez-nous au
0800 67 00 02

Collection complète à découvrir sur notre site

www.eone-shop.fr

ET SAV ASSURÉ PAR GROUPE ONE

Téléphone 0800 67 00 02 - Fax 0800 67 00 04
info@groupe-one.fr - www.groupe-one.fr

Ont participé à ce numéro :

optiswiss®
original since 1937