

TRAIT D'UNION

La Newsletter des adhérents GROUPE ONE

Numéro 26 - Avril 2019

ÉDITO

par Fabrice Martinez



RAC 0 : J-275 !

Ni l'arrivée du printemps, ni les questionnements de nos amis anglais sur le Brexit, ni l'éternisation de la crise des gilets jaunes, ne viendront remettre en cause notre calendrier, et la « livraison », aux adhérents GROUPE ONE, de notre « Livre Blanc du RAC 0 ». Après la partie informative du mois dernier, nous entrons maintenant et comme convenu, dans la séquence pratique, avec la four-niture, ce mois-ci, du « simulateur de prix d'achats verres ». Cet outil vous permet-ta de calculer vos tarifs achat, pour les 24 tarifications établies par le dispositif « 100 % Santé », et de déterminer vos prix de vente, en fonction des coefficients multiplicateurs que vous souhaitez appliquer.

Bien évidemment, ce calculateur sera accompagné de son mode d'emploi, et nos équipes seront à votre écoute pour vous aider à l'intégrer (fichier Excel) et surtout, à savoir l'utiliser sereinement.

En attendant l'arrivée de cet outil, et les étapes suivantes (structuration de l'offre montures, techniques de vente et de valorisation des paniers A et B, etc), nous continuons, à travers notamment les visites de nos Délégués Commerciaux, à vous sensibiliser à la nécessité d'agir en commerçants. Les opticiens indé-pendants ont la chance de pouvoir se distinguer des enseignes, en développant une image, un concept, un assortiment uniques. Ces points clés permettront au porteur, en quête du bon interlocuteur, d'avoir plusieurs alter-natives aux enseignes, et de choisir celle qui lui convient le mieux.

Une nouvelle fois, utilisez le recul et le regard aiguisé de nos équipes terrain, qui chaque année, visitent des centaines de magasins. Ils vous aideront à analyser vos points forts, vos faiblesses, et déterminer ainsi vos axes possibles de différen-ciation. Faites au quotidien, l'exercice de vous mettre à la place de vos chalands, et tentez de décrypter, dans votre vitrine,

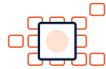
vosre offre, vosre accueil, vosre commu-nication, ce qui peut les inciter à ne pas entrer dans vosre magasin, et choisir celui de vosre voisin !

Car au-delà du RAC 0, et d'un nouveau changement dans nosre environne-ment légal ou économique, la nécessité d'être et de rester un commerçant, au sens le plus noble du terme, est la seule constante...



Fabrice MARTINEZ
Directeur des Opérations

Retrouvez l'ensemble de vosre boîte à outils
sur www.groupe-one.fr



Offre
produit



Conditions
négociées



Audits



Promotions
&
animations



Lien
&
relations



Création
de trafic
&
fidélisation



Formations
&
supports
techniques



EYEZEN[®] START

LE NOUVEAU STANDARD
DU VERRE UNIFOCAL.

ESSILOR[®] | Eyezen[®]

varionet safetypro



Vision et Protection

OFFRE PRINTEMPS

Ne vous laissez pas prendre ce marché !

Proposez à vos clients les lunettes prémontées "bricolage et jardinage"

varionet
safetypro



> Pack implantation 24 pièces :

- 24 lunettes VHP10 : 24 x 22,50 € = 540 €
- 6 lunettes VHP de démonstration : **OFFERT**
- 1 lunette VHP10 pour prise de mesures Rx : **OFFERT**
- 1 présentoir de comptoir : **OFFERT**
- Brochure explicative incluse
- Puissance de + 1,00 à + 3,50 dioptries

Prix unitaire du pack

540 € HT

Remise 15%

Prix remisé du pack

459 € HT

= prix unitaire : **19,13 € HT**

Prix de vente unitaire : **49 € TTC**

• **QUANTITÉS LIMITÉES** •

Promotion Lentilles Dailies Alcon A Novartis Division

Du 1^{er} avril au 15 juin 2019

Dynamisez vos marges sur :

- **DAILIES AquaComfort Plus** sphérique
- **DAILIES TOTAL ①** sphérique



PALIER 1
24 boîtes*

REMISE

3%

PALIER 2
48 boîtes*

REMISE

4%

PALIER 3
60 boîtes*

REMISE

6%

CADEAU CONSOMMATEUR

1 PORTE-MONNAIE ET 1 PORTE-CLÉ

OFFERTS



ENVOYÉS DIRECTEMENT
EN MAGASIN PAR ALCON
POUR 2 BOÎTES* ACHETÉES

* DAILIES AquaComfort Plus ou DAILIES TOTAL 1 en boîtes de 30, 90 ou 180.
Offre valable 1 seule fois par magasin, paliers non cumulables.

Téléphone 0800 67 00 02 - Fax 0800 67 00 04
info@groupe-one.fr - www.groupe-one.fr

Ont participé
à ce numéro :

