

# TRAIT D'UNION

La Newsletter des adhérents GROUPE ONE

Numéro 25 - Mars 2019

ÉDITO

par Fabrice Martinez



## RAC 0 : J-306 !

Le compte à rebours, mis en route le mois dernier, continue d'égrener les jours qui nous séparent de la mise en place du « RAC 0 ». Fidèles à ses principes (dire ce que l'on va faire, et faire ce que l'on a dit), GROUPE ONE transmettra à ses adhérents dans les jours qui viennent, le 1<sup>er</sup> volet de notre Livre Blanc du RAC 0. Largement détaillé en page 2 de Trait d'Union, ce 1<sup>er</sup> outil est un document Word qui reprend toute la « théorie » du dispositif 100 % Santé : segmentation, dispositions pratiques, tarifications, etc. Mais surtout, il vous accompagne dans la nécessaire réflexion, visant à créer des opportunités de développement, et utiliser au mieux les nouvelles contraintes. Création ou amélioration du trafic, travail du panier et de la marge, etc.

Les équipes de GROUPE ONE travaillent d'ores et déjà avec les principaux verriers et lunetiers du marché.

Ensemble, ils préparent des solutions produit, des outils, des formations, qui vous aideront à vous positionner

efficacement dans ce nouvel environnement. Dans les mois qui viennent, et conformément au planning établi, vous recevrez les outils complémentaires qui vous permettront de :

- calculer rapidement les prix à proposer pour vos offres de verre, en panier « RAC 0 » comme en marché libre
- construire une offre monture adaptée au dispositif, en optimisant là encore votre gamme de prix
- proposer les bons arguments aux porteurs, pour développer votre CA et votre marge.

Bref, un accompagnement global, factuel et pédagogique. A cette approche s'ajoutera bien entendu un conseil personnalisé, dispensé à la demande par nos Délégués Commerciaux, et notre Expert métier. Votre positionnement, vos concurrents, votre stratégie, sont autant de facteurs qui induiront la mise en place d'une réflexion spécifique concernant la construction de votre offre, sa mise en avant, et la façon dont vous la proposerez à vos clients. Le « Bilan Magasin »,

ou encore l'« Audit verre » sont 2 outils de pilotage, exclusifs à GROUPE ONE, qui vous permettront de mieux vous connaître, et de prendre les bons virages pour vous différencier et créer de la valeur.

Alors, anticipez l'arrivée du RAC 0, et sollicitez dès maintenant ces études et diagnostics auprès de vos interlocuteurs, afin d'être prêt le plus tôt possible...

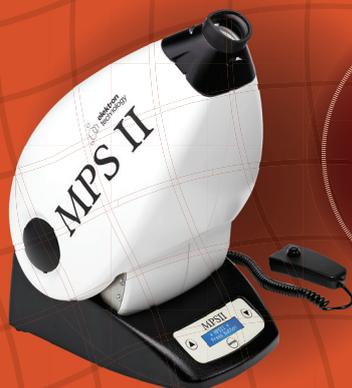


**Fabrice MARTINEZ**  
Directeur des Opérations

EXCLUSIVITÉ  
GROUPE ONE

**DMLA**

DÉVELOPEZ  
VOTRE EXPERTISE  
"SANTÉ VISUELLE"



**ÉQUIPEZ  
VOUS !**  
ACHAT OU  
LOCATION

Pour plus de renseignements,  
contactez

Delphine SABATTINI  
Responsable Service Client

Tél. 04 92 72 67 04

delphine.sabattini@groupe-one.fr

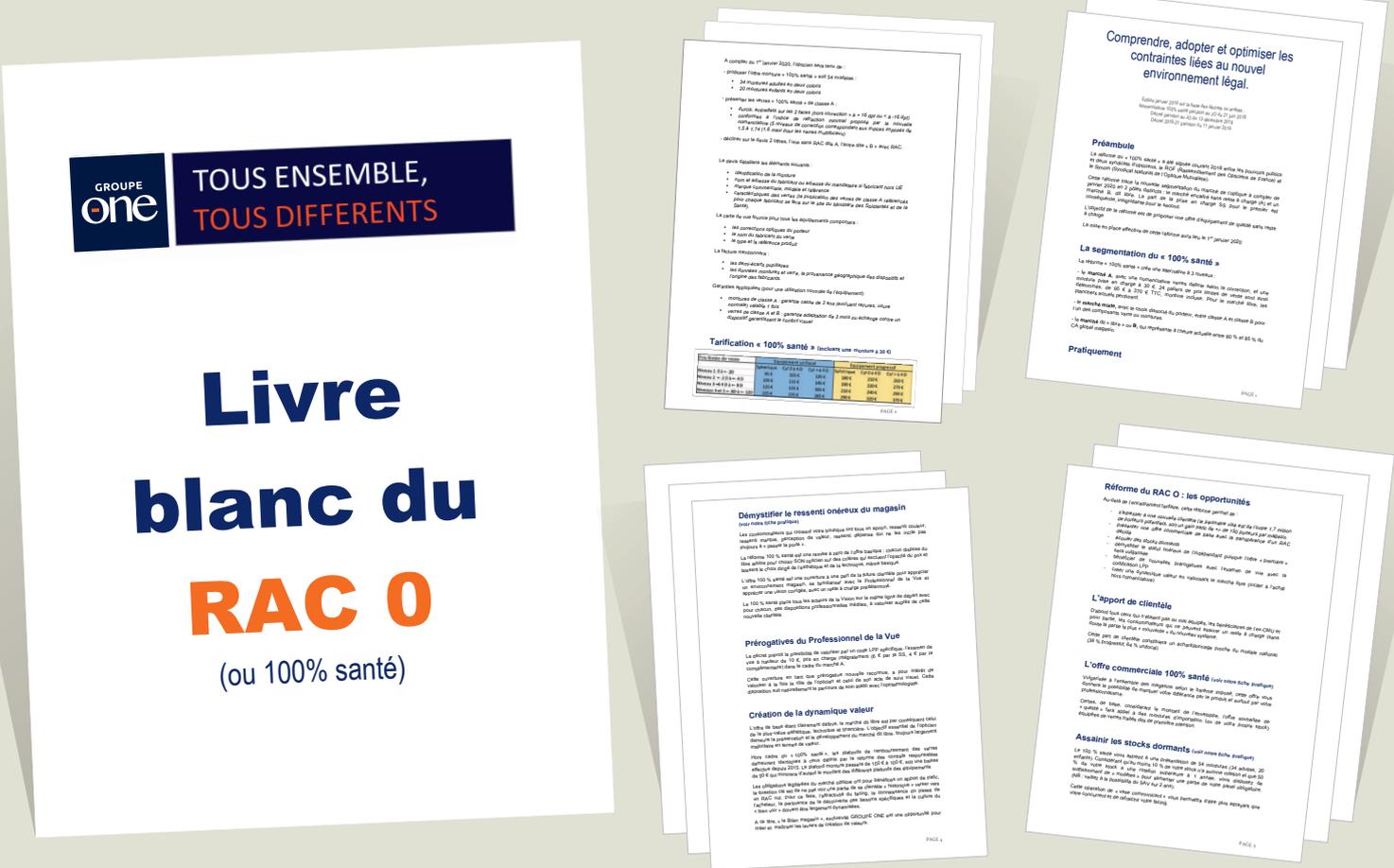


RAC 0, À VOS AGENDAS

Ce mois-ci, vous recevrez par courrier la première partie du LIVRE BLANC. À partir d'avril, vous seront communiqués, sur la base du planning ci-dessous, les outils suivants. Jean-Marie BOLLEYN, Expert Métier chez GROUPE ONE, est à votre écoute pour répondre à toutes vos questions concernant la mise en place du dispositif 100 % Santé.

DATES	INFORMER	ACCOMPAGNER
Mars 2019	Remise du "LIVRE BLANC DU RAC 0" à l'opticien, avec notre vision de cette mécanique, et notre profession de foi : "Les opportunités de développement liées au RAC 0". Détails du programme (information et accompagnement) qui leur sera communiqué entre janvier et juin 2019.	
Avril 2019	<b>FICHE PRATIQUE</b> Comment structurer les prix des équipements (panier A, panier mixte, panier "marché libre").	
Mai 2019	<b>FICHE PRATIQUE</b> Comment bâtir son offre "RAC 0" ?	<b>OUTIL</b> Simulateur de prix verres
		<b>OUTIL</b> Simulateur sourcing et facing montures
Jun 2019	<b>FICHE PRATIQUE</b> Comment "vendre" son offre "RAC 0" ?	<b>OUTIL</b> Module de formation "techniques de vente"

LE LIVRE BLANC, EN AVANT PREMIÈRE



**GROUPE one** TOUS ENSEMBLE, TOUS DIFFÉRENTS

**Livre blanc du RAC 0**  
(ou 100% santé)



# LE SOLEIL REVIENT, *préparez-vous !*



## Les Simplissimes by MEGA OPTIC & OCTIKA

Mega Optic vous propose en partenariat avec Octika **une offre exclusive d'équipements solaires à la vue, prêt à livrer en Unifocal et Progressif.**



### Comment faire ?

- Rendez vous sur Octika.com rubrique " Les Simplissimes "
- Commandez et exposez un **facing fixe de montures de la Collection Occhiali**
- Passez votre commande de **monture + verres en prêt à livrer** directement sur Mega Web

Mega Optic vous propose sa collection  
**VERRES AFOCAUX**

BLANCS : non traité ou MR B

SOLAIRES : Brun C - Gris C - Gris-Vert C

Brun C dégradé - Gris C dégradé

POLARISANTS : Brun C - Gris C - Gris-Vert C

vendu par lots de 20, 50 ou 100 verres, en Ø 70.

Demander nos bons de commandes AFOCAUX  
à votre délégué commercial MEGA OPTIC



Votre Service Client est accessible au **01 60 31 12 12**  
ou par mail **mega@mega-optic.fr**

www.mega-optic.fr



# PROMOTION SOLUTIONS & GOUTTES DE CONFORT BAUSCH + LOMB

Jusqu'au 15 avril 2019<sup>(1)</sup>

Offre strictement réservée aux opticiens Adhérents de Groupe ONE

Sur bon de commande **UNIQUEMENT!**  
Pour les autres promotions, contactez-nous au  
**0800 67 00 02**



Des remises  
toujours plus  
attractives  
adaptées à  
vos besoins!

x 4	x 6	x 8	x 12	x 16	x 20	x 40
13% de remise UGS	17% de remise UGS	19% de remise UGS	21% de remise UGS	22% de remise UGS	23% de remise UGS	25% de remise UGS
0,5 UGS	1 UGS	1,5 UGS	2,5 UGS	3,5 UGS	4,5 UGS	10 UGS

UGS : UNITÉS GRATUITES SUPPLÉMENTAIRES, au choix parmi une sélection de produits fonction du nombre de cartons commandés.

(1) Toute commande reçue après le 16 avril 2019 minuit ne sera pas prise en compte. Les commandes reçues par internet ne peuvent bénéficier de l'offre promotionnelle. Promotion cumulable avec les autres offres en cours. Valable une fois par magasin sur la période de la promotion et dans la limite des stocks disponibles.



## Promotion solutions

Du 1<sup>er</sup> au 31 mars 2019

Cumulez des produits **GRATUITS** en plus de vos remises habituelles et bénéficiez du **Franco de port** quel que soit le montant de votre commande.

Sur bon de commande **UNIQUEMENT!**  
Pour les autres promotions,  
contactez-nous au  
**0800 67 00 02**



Votre remise  
**25%**

GAMME **MENICARE SOFT**  
votre remise = 25%  
et jusqu'à 25%  
de produits offerts



Votre remise  
**25%**

GAMME **SOLOCARE AQUA**  
votre remise = 25%  
et jusqu'à 25%  
de produits offerts



Votre remise  
**25%**

GAMME **MENICARE PURE + PROGENT**  
votre remise = 25%  
et jusqu'à 27%  
de produits offerts

Téléphone 0800 67 00 02 - Fax 0800 67 00 04  
info@groupe-one.fr - [www.groupe-one.fr](http://www.groupe-one.fr)

Ont participé  
à ce numéro :

